

Universidad Nacional de Santiago del Estero

Consejo de Investigaciones Científicas y Tecnológicas – CICyT-UNSE

Secretaría de Ciencia y Técnica

SOLICITUD DE FINANCIAMIENTO PARA PROYECTOS DE INVESTIGACION

CONVOCATORIA 2012 - 2015

Datos de Proyecto

Título del proyecto: “Cambios en la Estructura Económica, Generación de Renta y Desarrollo Productivo en Santiago del Estero, 1994-2007”

Código: 4200

Disciplina: Economía

Categoría: Nuevo

Director: Jorge Luis SilvetiCuil: 20-12935297-4

Gran área del conocimiento 1150 Ciencias Sociales

Disciplina primaria 4200 Economía

Disciplina secundaria 4201 Desarrollo Económico

Disciplina desagregada: 4202 Desarrollo Económico Regional

Campo de aplicación: 225 Economía Aplicada

Resumen del proyecto:

La presente propuesta de investigación aborda el tema del desarrollo productivo a partir del estudio de los cambios en la estructura económica y la aparición y apropiación de excedentes o rentas en los mercados, en el ámbito de la provincia de Santiago del Estero de 1994 a 2007.

El trabajo se basará en el estudio del producto bruto geográfico (PBG) de la provincia de Santiago del Estero, y por sector económico de acuerdo a la clasificación nacional de actividades económicas 2010 (CLANAE 2010). Se evaluará también el desempeño de la estructura productiva santiagueña a la luz de su comparación con el comportamiento de variables nacionales y continentales, incluso de países centrales, con el objeto de visibilizar patrones de comportamiento en el proceso de desarrollo.

La generación de renta sectorial será deducida a partir del cálculo de la productividad media, que se obtiene de la relación PBG sectorial respecto al personal ocupado por sector de actividad económica. Saltos en la productividad indican el surtimiento de excedentes los cuales podrán convertirse en rentas. Las rentas serán estimadas a partir del estudio de la distribución primaria del ingreso, captando la parte del valor agregado apropiada por el empresario (beneficios/valor agregado).

Para vincular esta información con el desarrollo productivo se utilizarán dos teorías. La provista por el estructuralismo latinoamericano de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y la conocida “destrucción creativa” de Joseph Schumpeter, ambas vinculadas, ya que la primera abrevia de las proposiciones de este economista austríaco de la 3era generación.

Se aplicará la teoría de la destrucción creativa de Schumpeter para analizar la información surgida sobre generación de renta sectorial. Es decir en los casos que se comprueben las dos condiciones para la aparición de rentas: productividad media creciente y apropiación del excedente por parte del empresario, se intentará determinar su origen. Si es propio del progreso técnico o no; si la innovación se constituye en su explicación básica pero no única, identificando otros factores; si el adelanto tecnológico es solo un elemento más; o finalmente si se debe recurrir a otras categorías o propiedades para explicar las rentas. Además se explorará

el impacto en los mercados con el progreso técnico repicándose en actividades complementarias y la aparición de sociedades de conocimiento.

Por el lado de la teoría estructuralista se intentará probar la escasa respuesta de la industria en nuestra provincia al desafío del desarrollo, incluso en épocas propicias de rentas sostenidas. Si la heterogeneidad estructural bajo el influjo de economías duales y fuertemente asimétricas, sostienen la baja complejidad del sistema productivo provincial e impiden la convergencia de las productividades ante mejoras tecnológicas desviando el excedente del proceso acumulativo, conduciendo incluso a una mayor heterogeneidad del mercado laboral.

Palabras clave: Estructura Económica. Generación de Ingresos. Distribución Primaria del Ingreso, Desarrollo Productivo Regional. .Productividad del Trabajo.

Grupo de investigación

Apellido y Nombre	Rol (*)	Dedicación		Lugar de trabajo
		N° horas	%	
Silveti Jorge Luis	Director. Doctorando en Ciencias Sociales UNT	20	50	Facultad de Humanidades, Ciencias Sociales y de la Salud (FHCSyS)
FerreyraLeslye, Roberto	Integrante	10		Dirección de Estadísticas de la provincia de SE
Gurmendi, María Noelia	Becaria CICyT. Tesista de la lic en sociología UNSE	12		FHCSyS
CarabajaJose	Tesista de la licenciatura en sociología UNSE	10		FHCSyS
Salvatierra, Rita	Tesiste de la Lic. Sociol. Unse	10		FHCSyS
Giménez, Mariano Hernán	Estudiante	10		FHCSyS
Fiore, Marcos Ezequiel	Estudiante	10		FHCSyS
Rodriguez, Rocío Verónica	Estudiante	10		FHCSyS

Plan de Trabajo

3.1 Objetivo general o marco de referencia

Describir los cambios en la estructura productiva y la generación y apropiación sectorial de rentas y su vinculación con el proceso de desarrollo productivo de Santiago del Estero, 1994-2007

3.2 Objetivos específicos

3.2.a Describir los cambios y transformaciones en la estructura productiva de Santiago del Estero de 1994 a 2007

3.2.b Analizar los procesos de generación y apropiación de rentas por sector económico en la provincia de Santiago del Estero de 1994 a 2007

3.2.c Indagar el origen de la renta sectorial y su vinculación con el desarrollo productivo provincial.

3.3 Introducción, conocimiento existente y resultados previos

3.3.a Introducción general al tema y estado del conocimiento general en el tema

El mainstream en la teoría del crecimiento económico naufragó en cuanto a sus predicciones acerca de la convergencia de los niveles de ingreso per capita entre países, como proceso natural del progreso capitalista. Aspectos descuidados tales como las instituciones, la atención a la micro y mesoeconomía y su vinculación con la macroeconomía, la asincronicidad en los cambios, entre otros, están siendo actualmente revisados por varias escuelas de pensamiento. La presente propuesta apunta a desentrañar el vínculo que existe entre desarrollo productivo y estructura económica a partir de analizar el complejo entramado de los cambios suscitados en esta última y la apropiación de excedentes o rentas que pudieran surgir en los mercados, utilizándose como ámbito la provincia de Santiago del Estero en el período de 1994 a 2007.

Con ese propósito se analizará el producto bruto geográfico (PBG) de la provincia de Santiago del Estero, y la distribución primaria de ingresos por sector económico de acuerdo a la clasificación nacional de actividades económicas (CLANAE) del 2010. Así también, se procederá a desdoblarse el estudio del producto en sus dos componentes básicos: volumen producido y precio, ya que este ejercicio permite penetrar en tres análisis de rico contenido. En principio es posible observar por separado el comportamiento real y nominal de la economía santiagueña, aportando un índice de precios implícitos, indicador eficiente de la inflación. En 2º lugar posibilita evaluar la estructura de precios, sus distorsiones –verdadero estigma que caracteriza nuestro país a partir de la segunda mitad del siglo pasado-, las crisis, los ajustes cíclicos y las consecuencias de este comportamiento pendular. Y finalmente permite explorar la transferencia de recursos entre sectores y su crecimiento real de tal forma de distinguir procesos conducentes a una mayor complejidad productiva, signo de desarrollo productivo. Se evaluará también el desempeño de la estructura productiva santiagueña a la luz de su comparación con el comportamiento de variables nacionales y continentales, incluso de países centrales, con el objeto de entender los factores relacionados con el crecimiento sectorial y los diferenciales de ingreso.

La corriente principal del pensamiento económico sostiene que el desarrollo productivo emerge como consecuencia del surgimiento de rentas. Es necesario detenerse en el término renta, central en el presente documento. El uso extendido de esta expresión lleva a confundir su noción. Es que depende de la disciplina o ciencia que la use. En el ámbito tributario es sinónimo de ingreso neto, beneficio o utilidad, es decir los ingresos deducidos los costos o el aumento patrimonial. En macroeconomía sirve como referencia al ingreso nacional. En un sentido general se lo suele utilizar también como denominación de los rindes o pagos por los servicios de un bien de capital, financiero o de un inmueble. En el presente documento se lo emplea en su sentido estrictamente económico, el cual acuñó el economista clásico David Ricardo con el objeto de reconocer la ganancia aparejada a las tierras de mayor calidad. Con el énfasis en la producción agraria, Ricardo explica que se seleccionan primeramente las tierras más aptas o las de mayor calidad. Luego van incorporándose las de menor productividad. El precio es establecido de acuerdo a éstas últimas, generando en las mejores tierras una plusvalía creciente a medida que la economía crece, la demanda se expande y se incorporan nuevas tierras. A esta plusvalía Ricardo la denominó renta de la tierra, es decir todos aquellos pagos por encima de la cantidad mínima necesaria suficiente para que el recurso sea igualmente utilizado. Implica una ganancia extra por encima de su precio de conservación.

El exceso de oferta de trabajo de baja calificación como el que describe Lewis en el paso de una economía agraria a una industrial, o el marxista ejército industrial de reserva, pueden ser también fuentes de rentas para apuntalar el proceso de desarrollo, conocidas éstas como rentas del trabajo o también rentas del trabajo

barato. El conocido economista inglés, Alfred Marshall, padre de la microeconomía y profesor del renombrado Jhon Maynard Keynes descubrió otras rentas con un comportamiento similar que las rentas de la tierra en cuanto que pueden inducir el desarrollo productivo, pero que tienen su explicación en el corto plazo (por lo cual no se las denomina estrictamente rentas sino cuasirentas). Pueden deberse al adelanto tecnológico incorporado por una firma, a la captación monopsoníca de un insumo, a la capacidad especial ganada por un recurso y que derivan en competencias especiales que abaratan o incrementan la producción y son imposibles de igualar por las demás firmas en el corto plazo. El hecho de que solo puedan sostenerse en el corto plazo es debido a que en un plazo más largo las demás firmas “copian” o introducen esta situación ventajosa instalada, desapareciendo la ventaja competitiva. También tiene semejanza en sus efectos, la ganancia suplementaria producto de regulaciones estatales: llamada cuasirenta política. Igualmente la cuasirenta organizacional y la cultural, basadas en elementos soft y que tienen que ver con valores y hábitos, impresa por algún grupo o incluso país y que generan un plus de valor al producto o la marca en el mercado, tales como la seguridad suiza en relojes o en el sistema financiero, la eficiencia japonesa, etc..

En este trabajo los procesos de generación de renta sectorial serán captados a partir del análisis de la productividad media, para lo cual además de la información del PBG será necesario disponer de los datos del empleo por sector. Se realizará el estudio de la distribución primaria del ingreso, y con los datos del PBG sectorial, será posible detectar rentas a través de dos condiciones: el aumento de la productividad media (PBG sectorial/empleo) y la captación del excedente por parte del empresario (beneficios/valor agregado).

El abordaje teórico será realizado a través de los aportes del estructuralismo latinoamericano y por los de la escuela austríaca de la tercera generación, en especial su abanderado Joseph Schumpeter.

La teoría del desarrollo surge como cuerpo de conocimiento entre 1940 y 1960 cuando un grupo variado de economistas preocupados por el aumento de la brecha en los niveles de crecimiento, comienzan a analizar a las economías atrasadas. Autores como Prebisch, Hirschmann, Myrdal, Nurske y Lewis, integran este destacado elenco. Posturas que analizan el desarrollo de los países atrasados y descubren tendencias que condicionan este proceso, resaltando aspectos de dichas economías tales como la apropiación asimétrica del cambio tecnológico, el carácter dual y heterogéneo, la dependencia externa y el perfil hacia la exportación de productos primarios (Moncayo, 2001).

Retornando a Joseph Schumpeter en sus especulaciones, distingue un nuevo actor en la economía: el empresario, cuyo rol fundamental para el nuevo capitalismo que se descubría es el de innovar, a diferencia de los capitalistas, terratenientes y banqueros. La innovación surgida de un descubrimiento ya sea de un nuevo producto, de un más eficiente método de producción, de una renovada organización de la producción, o simplemente de nuevos insumos o mercados, se traducirá en la modificación de la función de producción, convirtiéndola en más compleja y diversificada (Schumpeter, 1963, pg.56). En virtud del cambio tecnológico la economía comienza un ciclo expansivo rompiendo de este modo el circuito económico walrasiano de equilibrio. A medida que la nueva tecnología se difunde, surgen las innovaciones secundarias de soporte pero luego de alcanzar el punto de auge, sus efectos se irán difuminando y el crecimiento se irá desacelerando, hasta desembocar en una nueva situación de equilibrio del circuito económico walrasiano, tendiendo al estancamiento debido a las tasas marginales decrecientes de la productividad del capital, sirviendo este proceso también para la explicación de los ciclos económicos capitalistas.

La teoría estructuralista nacida en el seno de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), Naciones Unidas, bajo el influjo imborrable del destacado economista tucumano Raúl Prebisch, concibe el desarrollo como proceso de cambio estructural con el surgimiento de asimetrías sectoriales, y transferencia de recursos de la agricultura a la industria, hacia formas más compleja, con encadenamientos verticales u horizontales denominados aglomeraciones o clusters y productividad creciente.

En estas economías el rol del estado es fundamental para romper con la heterogeneidad estructural, la cual se define como la asimetría provocada por grandes concentraciones de capital de alta productividad junto a una extendida profusión de empresas pequeñas intensivas en trabajo, de baja productividad en la misma industria. La acción de los agentes presiona a los mercados buscando establecer excedentes crecientes, y concentrar poder para su apropiación. Por lo tanto el propio espíritu capitalista arroja a los agentes tras los excedentes de los mercados imperfectos, y su apropiación sirve de estímulo para la concentración. Las empresas pequeñas no son aplastadas por dos motivos, uno endógeno o propio y otro funcional al sistema. Su carácter informal y artesanal, flexible y adaptable les permite infiltrarse en las grietas del mercado. Por otro

lado, su escasa productividad las obliga a presionar continuamente los salarios a la baja, salarios que son comunes a todo el sistema y que genera externalidades positivas a las grandes corporaciones, induciendo a beneficios extraordinarios asimilables a la cuasi renta del trabajo, que les permite mantener funciones de producción altamente eficientes intensivas en capital. Cuando la economía crece, las asimetrías aumentan y condicionan las posibilidades del desarrollo sostenido. La acción del Estado en tales circunstancias es indispensable, centrada fundamentalmente en estrategias que propicien la convergencia.

Como puede advertirse las hipótesis subyacentes son varias y pueden deducirse con claridad de lo expresado ut-supra. La primera consiste en afirmar que existieron efectivamente en Santiago del Estero durante el período 1994-2007 rentas sectoriales, producto de saltos del producto sectorial (vía mayores precios o incremento del volumen producido), como también del comportamiento regresivo de la distribución primaria del ingreso, con la apropiación del excedente por parte del empresario o capitalista.

Otra hipótesis que emerge plantea que no hubo un proceso de desarrollo productivo hacia actividades de mayor complejidad indicada sectorialmente con el incremento relativo de la actividad industrial.

Finalmente la hipótesis que ubica a la generación de rentas en torno al progreso técnico, con la particularidad que en la región la acción estatal posee un alto valor explicativo, configurada con una política del gobierno fuertemente pendular, y que no pudo evitar —y en particulares modelos coadyuvó - la fragilidad de la economía frente a contextos externos, especialmente de los términos de intercambio, y a choques institucionalizados, entendidos éstos como virajes profundos y drásticos de alguna variable económica o varias, que acompañan la historia económica argentina a partir de 1950.

3.3.b Principales contribuciones de otros al problema o interrogante

El desarrollo como cuerpo de conocimiento singular surge en la segunda mitad del siglo pasado. Será este el motivo —es decir, su reciente surgimiento- por el que aún existe el uso indistinto respecto a términos básicos. Es común que los conceptos de crecimiento y desarrollo se utilicen sin marcar sus diferencias. Sin embargo es propio hablar de crecimiento en el escenario de la teoría neoclásica original y no sus vertientes actuales, ya que el progreso técnico en aquellas es exógeno, se trabaja con un solo sector y el capital es homogéneo. El término “desarrollo” comienza a ser utilizado por las teorías heterodoxas que surgen de los análisis de los países atrasados y con dificultades de convergencia, heterogéneos estructuralmente y que deben centrarse en la transferencia de recursos de sectores atrasados a otros de alta productividad y complejidad, para lo cual el progreso técnico es la piedra angular. Asimismo, el crecimiento es comprendido desde una visión macroeconómica y en la dinámica ahorro-inversión. El desarrollo requiere en cambio miradas complejas de lo institucional y lo político y abarca plazos prolongados de tiempo para su consecución. Otro término que se utiliza ambiguamente es el de nueva o moderna teoría del desarrollo y confundir en la misma tanto a modelos originados en la teoría neoclásica como heterodoxa. Autores estructuralistas como Jorge Katz (2007, pg.72) y Sebastián Rovira et al. (2007, pg. 23) enmarcan al modelo de Solow dentro de la “moderna teoría del crecimiento”. Otros en cambio, como P.T.Bauer en su libro “Crítica de la teoría del desarrollo” toma solo a las tesis surgidas de la heterodoxia del pensamiento económico. Krugman, premio Nobel en Economía 2008 por sus aportes a la nueva geografía económica, denomina a las corrientes evolucionistas como la alta teoría del desarrollo.

Evolución de la teoría del desarrollo:

La primera teoría del crecimiento económico fue esbozada por A. Smith. Según este filósofo escocés se trata de un círculo virtuoso que surge en la división y especialización del trabajo. Esta diversificación es posible gracias a la acumulación que lleva añadida nueva tecnología, tomando al progreso técnico como un proceso natural y sostenido. La división del trabajo implica mayor productividad y salarios, aumenta la producción y el ingreso, lo cual impulsa al consumo, generando una nueva ola de inversión para satisfacerlo con su añadida innovación. Otro autor clásico Ricardo en cambio mantenía fuera del circuito de acumulación al progreso técnico, y argüía que el estadio final del crecimiento era el estancamiento (lo denominaba: estado estacionario), dado que genera tensiones en los precios debido a que el factor tierra es heterogéneo. Esto produce que los salarios monetarios suban debido a que el salario real se mantiene al nivel de subsistencia. El

impacto será la reducción de beneficios y por lo tanto de la inversión, con productividades en baja, arribando al estado estacionario con acumulación cero (Ekelund et al., 1992)

Entre los 60 y 80 prevalece en el ambiente académico y político, la teoría neoclásica a partir del modelo de Solow. Responde a un modelo de equilibrio general, de un sector, con tecnología como factor exógeno, rendimientos constantes a escala y acumulación de factores homogéneos. La economía crece con mayores inversiones, pero cada nuevo aporte de capital reduce los beneficios debido a los rendimientos decrecientes de los factores y aumenta la renta de la tierra dada su productividad diferencial, lo cual conduce a la convergencia entre países ricos y pobres y en el largo plazo al estancamiento. La hegemonía de esta concepción provocó en esos años un descuido por el progreso técnico y los cambios estructurales, a pesar de sus limitaciones para explicar la realidad debido al aumento de la brecha tecnológica y las asimetrías entre los países ricos y pobres y al interno de estos últimos.

La última ola en la teoría del desarrollo surge con aportes de las dos corrientes anteriores. Autores como Romer y Lucas actualizaron la teoría neoclásica, agregando la innovación como factor endógeno y modificaron el supuesto de economías constantes a escala por crecientes. La tecnología emerge como factor fundamental del desarrollo, que implica mayor diversificación de las funciones de producción y complejidad tecnológica con especialización creciente del trabajo (Rovira et al. 2007).

Corrientes surgidas en Europa, especialmente en Italia y Francia, cuya categoría básica se ubica en torno a la acumulación flexible lideran hoy la política desarrollista en Argentina. Se analiza el nivel mesoeconómico referido no a los sistemas productivos regionales sino a un sector industrial y sus vinculaciones circulares: competencia, emulación y cooperación. Comprende los sistemas de producción, la política macroeconómica y las instituciones sociales. El colapso de viejos centros industriales y el éxito de pequeñas regiones surgidas a partir de distritos industriales es el eje de la nueva teoría, que explica las causas del deterioro industrial, no poniendo el énfasis en políticas erradas sino al agotamiento del planteo fordista. La propuesta es el retorno a las pequeñas empresas flexibles, innovadoras, artesanales, de baja participación de capital fijo y elevada diferenciación.

La teoría es seguida con interés debido a que permite saltar por encima de los condicionamientos impuestos por el crecimiento desigual y las asimetrías emergentes de mercados imperfectos y de la ampliación de la brecha, y a partir de políticas activas propias, de baja exigencia económica y procesos tecnológicos locales se puede lograr insertar un distrito industrial de una región competitivamente en el mundo, evitando desplazar trabajo por capital. Los aspectos relevantes de esta postura se basan en cuestiones sociales e institucionales, en la eficiencia colectiva, en la formación de redes y el aprovechamiento de las externalidades de la innovación. Lipietz, Aydalat, Benko, Boyer, Veltz y Laborgne en Francia; Becattini, Garogolo, Bagnasco en Italia, Cuadrado, Vásquez, Bargnano en España y Scott, Fisher, Sakernian y Markusen en EEUU son abanderados de esta corriente.

Desarrollo productivo y estructura económica

Las teorías engendradas para explicar la imposibilidad de los países atrasados de achicar la brecha que se evidenció en la segunda mitad del siglo pasado, tales como la falta de ahorro nacional (o teoría del déficit financiero), la escasa tasa de inversión, la deficiencia educativa (o teoría del capital humano), la explosión demográfica y las acciones tendientes al control de la población, como educación sexual o preservativos gratuitos y los préstamos internacionales, fueron muchas de las especulaciones realizadas, y las consecuentes acciones emprendidas por los organismos internacionales o los países centrales y con intervención de economistas formados allí, para solucionar el problema del aumento de la brecha, o divergencia de ingresos. Los estudios que hoy están disponibles muestran el error de todas estas lecturas y el fracaso de las intervenciones sobre el tema del desarrollo (Easterly, 2003).

La vinculación entre desarrollo productivo y estructura económica es un tema de reciente aparición. A nivel continental está siendo muy observado especialmente desde el estructuralismo de la CEPAL. Son profusas las publicaciones que tienen como núcleo la relación entre crecimiento y las transformaciones que se producen al interno de los diversos sectores de la actividad económica, en el intento de establecer regularidades o patrones, analizando la evidencia, la acción de las políticas, y las diversas propuestas por entender las circunstancias que promueven el desarrollo.

La vinculación entre cambios estructurales y desarrollo es abordada por varios autores. El hecho comprobado que el desarrollo se presenta en forma concomitante con una estructura cada vez mas densa, compleja y diversificada, no se discute. Se discute en cambio porqué el progreso técnico en los países de América Latina se concentra y no se difumina por todo el aparato productivo, creando mayor inequidad e impidiendo la convergencia. (Rovira et al. 2007). . Katz y Bernal brindan evidencia empírica para el caso de la soja en Argentina y el salmón en Chile, resaltando la importancia de la política económica y el sostenimiento de un tipo de cambio competitivo (2011). Las distintas políticas económicas llevadas a cabo en América Latina y sus resultados sobre la innovación, los eslabonamientos entre empresas, las nuevas sociedades de la información y la inversión extranjera directa son consideradas por el documento de la CEPAL “Cinco piezas de política de desarrollo productivo” (Ferraro, et al. 2007).

Un estudio en el ámbito de la provincia de Córdoba, Argentina, considera a la estructura económica para explicar la concentración y heterogeneidad. Analiza la importancia relativa de los sectores como factores determinantes del grado de inequidad del sistema, brindando evidencia de 3 ramas industriales principales en dicha provincia. (Crisafulli, 2010). Un artículo del Ministerio de Economía de la Nación también describe la transformación de la estructura productiva Argentina y su papel en la estrategia de desarrollo (MECON, 2006)

Existen también estudios con métodos y cálculos sobre distribución del ingreso (Artana, 1999) y empleo a nivel país en los que se caracteriza a las provincias y se brindan indicadores sobre la situación social, el desempleo y el mercado laboral (Cicowiez, 2003).

El INTA hace pocos meses diseñó un ingenioso ejercicio prospectivo cuya meta es estimar el desarrollo productivo en base al sistema agropecuario, agroalimentario y agroindustrial, que componen hoy 2/3 de las exportaciones argentinas (2012). El Plan estratégico agroalimentario y agroindustrial diseñando por el Ministerio de Agricultura de la Nación evalúa prospectivamente la acción de 2 modelos opuestos de desarrollo: el incremental y el de valor agregado, poniendo énfasis en el sector agroalimentario nacional con la descripción del nuevo agente emergente de la transformación agrícola en argentina –el nuevo productor rural- y de la complejidad creciente de los eslabonamientos productivos. (2010)

Finalmente es importante recalcar que mas allá de todos los estudios realizados, de la inquietud que en el mundo científico provoca el tema, a nivel provincial no existe documentación sobre el problema, pero si cálculos realizados en los últimos 5 años que servirán de fuente para el presente análisis y que son los siguientes: Producto Bruto Geográfico provincia de Santiago del Estero 1994/2007 y Producto Bruto Geográfico Sector Agropecuario Santiago del Estero 1997/2010, del Consejo Federal de Inversiones.

3.3.c Principales contribuciones al tema por parte del grupo del proyecto

Jorge Silveti fue el socio-gestor del grupo de expertos contratado por el Consejo Federal de Inversiones para el cálculo del Producto Bruto Geográfico de Santiago del Estero, 1994/2007, entre los años 2006/2008. Actualmente Silveti volvió a ser contratado como socio-gestor (diciembre 2012), y la provincia aporta al proyecto con la participación de Roberto Ferreyra perteneciente a la Dirección de Estadística, como asesor.

3.3.d Resultados preliminares

Proyecto nuevo

3.4. Actividades, cronogramas y metodología

Los propósitos del proyecto pueden resumirse en los siguientes: describir los cambios estructurales en el sistema productivo que se produjeron entre 1994 y 2007 en Santiago del Estero; identificar si hubo rentas o bruscas modificaciones del excedente; analizar el origen o causa del surgimiento de dichas rentas; explorar si estas rentas pudieran haberse constituido en factor explicativo del desarrollo productivo a través de la vinculación de éste con las transformaciones estructurales observadas.

Para la descripción de los cambios en la estructura productiva se utilizarán métodos estadísticos que permitan mensurar la situación y evolución de la misma. En principio se procederá a desdoblar el valor agregado en sus dos factores básicos: precio y cantidad o volumen físico, con el fin de determinar la naturaleza nominal y/o real de los cambios. Para ello se aplicarán análisis de frecuencia y medidas de centralidad y dispersión. También y con el fin de calcular la tendencia a largo plazo del valor agregado y del

volumen físico y mediante la aplicación de series de tiempo y números índices, y la herramienta de la regresión lineal, se determinará la tasa de crecimiento a largo plazo por sector, lo cual permitirá acceder al análisis de los comportamientos seculares sectoriales y deducir las transferencias de recursos entre sectores. Este análisis permitirá también realizar un ejercicio prospectivo, para lo cual se agregarán los datos de dispersión con la finalidad de establecer el grado de confianza de las predicciones.

Los resultados de estos cálculos serán contextualizados mediante el uso de tasas nacionales e internacionales con el fin de tener un anclaje que permita dimensionar y relativizar los cambios ocurridos.

Estos análisis se repicarán al interno de los sectores, es decir a las ramas productivas, de tal manera de definir el avance de productos o servicios frente a la declinación de otros, e inferir las causas para dichos comportamientos.

Para la observación de las rentas se utilizarán las variables: productividad media del trabajo y beneficios, además del valor agregado sectorial.

La productividad media del trabajo se calcula como la razón entre el valor agregado y el personal ocupado. El valor agregado se obtiene del producto del precio por la cantidad o volumen físico. En realidad el valor agregado de un sector surge de las sumatorias del precio del bien o servicio "n" multiplicado por el volumen físico producido de ese bien o servicio que forman parte del sector. En sectores este método no resulta aplicable, por ejemplo en los bienes públicos en los cuales no existen valores de mercado y la táctica pasa por calcular los costos salariales los cuales se utilizan como indicador del valor agregado. Volviendo sobre la productividad media, cuando se observan saltos en la misma, éstos podrán estar indicando la existencia de rentas. Alguna innovación tecnológica aplicada¹, por la cual los aumentos fuertes y súbitos en la productividad constituyen una explicación necesaria pero no suficiente para la existencia de rentas. El aumento de rentas puede ser también explicado por un aumento en los precios del bien o servicio como también del volumen físico². Estos ingredientes, cualquiera de ellos o su conjunto, pueden provocar el aumento de la productividad. Por lo tanto se descompondrá el valor agregado en precio y cantidad para poder inferir de manera mas eficaz las causas del incremento de productividad.

Pero el aumento de la productividad es un factor necesario pero no suficiente para convertir el excedente en rentas. Para que emerjan estas es preciso que este excedente sea apropiado por el empresario (beneficios) para desembocar en renovadas inversiones que a su vez puedan generar nuevos desarrollos tecnológicos y otras configuraciones propias del desarrollo tales como: aglomerados o clusters y eslabonamientos productivos hacia delante y hacia atrás, estimulando las fuerzas centrífugas que plantean los modelos de la nueva geografía económica.

La apropiación del excedente por parte del empresario es posible captarla desglosando el valor agregado en sus componentes que surgen del pago a los factores de la producción: el capital y el trabajo, ejercicio que forma parte del cálculo de la distribución primaria del ingreso. Entonces un mayor pago al factor capital, mejorará la participación de los beneficios en el valor agregado y si esta situación se recrea en un contexto de productividad creciente, se irá concretando el escenario propicio para el desarrollo productivo.

El proceso se completa cuando esa mayor renta estimula la inversión primaria y secundaria: el proceso de capitalización dentro de la rama industrial y en otras complementarias, que proveen y son provistas por ésta. Sin embargo los beneficios extraordinarios apropiados del excedente o plusvalía, pueden no atraer inversiones. Esta renta puede desviarse al consumo suntuario o a inversiones externas al sector o a la provincia. Por supuesto que existen una multiplicidad de factores involucrados para determinar el sendero del desarrollo productivo, entre ellos: las políticas estatales de regulaciones, la existencia de competencia perfecta en los mercados o de competencia imperfecta, de heterogeneidad laboral, las barreras para la entrada o salida de empresas, la apertura hacia sociedades de información y conocimiento, etc.

¹ V.gr. el caso de la soja con la siembra directa, la semilla transgénica y el glifosato, produjeron un incremento en la producción con la misma dotación de factor variable es decir un incremento fuerte y súbito de producción.

² En el caso de la soja, a la par del progreso técnico, se dio la combinación perfecta, con el añadido del aumento sostenido de precios. También es necesario mencionar los efectos positivos de la devaluación del dólar en diciembre 2001.

Bajo la hipótesis del camino interrumpido, es decir que las rentas no culminan con el desarrollo productivo, se revisarán las ramas al interno de los sectores productivos, con el fin de revisar su evolución relativa, para advertir si existen tendencias al monoproducción, es decir a concentrar la producción. Hundiendo las raíces se observará el comportamiento de esa rama para observar su configuración productiva, y advertir patrones de heterogeneidad estructural, que impidan la convergencia, el incremento de ingresos con equidad y el desarrollo productivo.

3.4.c Cronograma de trabajo

El plan de trabajo se desarrollará en un plazo total de 4 años, distribuyéndose el cumplimiento de las actividades involucradas en los diferentes objetivos específicos de acuerdo al siguiente cronograma:

Tareas	Semestres							
	1	2	3	4	5	6	7	8
Relevamiento y fichaje bibliográfico (RyFB) con el fin de catalogar los abordajes metodológicos respecto a captar las modificaciones en la estructura económica								
RyFB para realizar una clasificación respecto a las situaciones de inicio y a los patrones o causas del desarrollo productivo en economías emergentes o con desarrollo industrial tardío								
RyFB para resumir los diversos aspectos que se resaltan en el desarrollo productivo en relación con la transformación de la estructura económica que permitan seleccionar las categorías a ser utilizadas en relación al primero.								
RyFB para elaborar el esquema metodológico para la construcción de los indicadores de la renta a partir de la distribución primario del ingreso.								
RyFB para diseñar el marco teórico y la metodología								
Relevamiento de fuentes y series disponibles y elaboración del Inventario respectivo para el cálculo del Valor Agregado, Consumo Intermedio, Empleo, Remuneraciones de los diferentes sectores de actividad económica, componentes del total de actividades económicas.								
Relevamiento y elaboración del listado de ramas de actividades existentes para el cálculo del valor agregado correspondientes a los sectores de actividad económica.								
Estudio de la cuenta producción por sectores. Evaluación del Producto Bruto Geográfico de Santiago del Estero, a precios corrientes y a precios constantes, 1994/2007, separando el efecto precios o inflación mediante el cálculo del índice de inflación implícita, por sector y en los casos que se cuente con datos por rama.								
Aplicación de métodos cuantitativos para la descripción de los cambios en la estructura productiva respecto a las variables de valor agregado, precio y volumen físico producido: medidas de tendencia central y de variabilidad.								

Uso de series de tiempo y números índices para el cálculo de la tendencia a largo plazo de crecimiento del PBG, de los precios y del volumen físico, por sectores y ramas y sus grados de dispersión. Operaciones a ser aplicadas: alisado de las series y promedios móviles, alisado exponencial y modelación. Predicción.							
1er informe referido a los cambios en la estructura productiva de Santiago del Estero 1994/2007 (objetivo específico 1).							
Estudio de la cuenta de generación del ingreso para determinar los indicadores que permitan establecer la existencia de rentas. Cálculo de la productividad media del trabajo por sector y por rama desagregando precio, volumen físico y empleo. En caso de verificarse rentas, medición de la apropiación primaria del excedente a través del indicador beneficio/valor agregado.							
2do informe. Distribución primaria del ingreso y empleo. Productividad media del trabajo y rentas. (2do objetivo específico)							
Explorar las causas de la generación de rentas. Si se explican mediante el argumento schumpeteriano del progreso tecnológico o a otros orígenes							
Explorar las causas del particular desarrollo productivo, industrial y tecnológico de la provincia, analizando la heterogeneidad en la estructura del empleo, la asimetría en los ingresos y la falta de convergencia, la concentración de la riqueza y la marginalidad.							
Informe final							

3.5 Resultados esperados.

Con respecto a la formación de recursos humanos existen dos tesis de grado que elaborarán sus trabajos durante el primer año de implementación del proyecto. Existe también un doctorando cuyo proyecto se irá ejecutando durante los cuatro años de duración de esta propuesta.

Este proyecto interesa particularmente a la Unidad de Vinculación Tecnológica de la UNSE (UVT UNSE), la cual tiene dificultades para elaborar el contexto de los proyectos de emprendimientos productivos, - diagnósticos de mercado, proyecciones de oferta y demanda, caracterizaciones de mercados- . presentados principalmente a la Agencia de Ciencia y Técnica de la Nación, debido a la falta de estudios sobre la economía de Santiago del Estero.

También servirá de base bibliográfica para cátedras que se dictan tanto en carreras del área de las ciencias económicas (CPN y Lic.Adm.) como en las ciencias sociales (lic.soc.), tales como Seminario sobre Problemáticas Socioeconómicas Regionales, Estructura Económica Regional y Cuentas Sociales Regionales, Marketing Social, etc..

3.6 Difusión de los resultados

Los resultados que se vayan obteniendo serán difundidos a partir del primer año y la divulgación de los resultados finales al término de la investigación. Los primeros serán socializados en libros y revistas con referato y, también, en revistas sin referato y/o electrónicas, en las revistas electrónicas de ciencias sociales Acilbuper, Psyche navegante; Trabajo y Sociedad y en la revista de Ciencia y Técnica de la UNSE; como

también en otros medios especializados y de divulgación. Se asistirá con ponencias en seminarios, jornadas y congresos de temáticas afines. Los resultados finales serán volcados en un libro.

La producción del equipo también será volcada en un blog.

Se organizarán jornadas anuales abiertas del proyecto con invitados con experiencia en el tema.

Por otra parte la vinculación con técnicos del Consejo Federal de Inversiones y de la Dirección de Estadística de la provincia y nación requerirá formalizar la relación a través de la firma de los respectivos convenios marcos entre instituciones y los convenios específicos entre directores y autoridades.

3.7 Protección de los resultados

3.8 Actividades de transferencia

El proyecto capacitará a sus integrantes como consultores con capacidad de colaborar en el diseño de proyectos productivos insertos en la UVT UNSE y ayudar al desarrollo productivo provincial en las diversas agencias que se ocupan del tema.

Conformación del Grupo de Investigación

4.1 Justifique y fundamente las razones de la asociación entre los distintos investigadores que llevarán adelante el proyecto

Jorge Silveti, Director, tiene a su cargo las cátedras de Cuentas Sociales Nacionales, Seminario sobre problemática socio-económica regional, Economía 2 y Estructura Socio-Económica argentina y es doctorando cuya tema de tesis es el desarrollo productivo en Santiago del Estero.

Noelia Gurmendi es tesista de grado, y su director de tesis es Jorge Silveti. El tema es la caracterización del sector formal del empleo en la salud pública de Santiago del Estero entre los años 2000 al 2007.

Los demás integrantes (salvo Rocío Rodríguez) componen un proyecto de extensión avalado por la Facultad de Humanidades, Cs,Sociales y Salud, UNSE, a partir de la cátedra Economía II, en una comunidad carenciada del B° La Católica, adyacente a la UNSE, cuyo objetivo es la promoción del empleo con la implementación de planes de negocio y quien coordina es Jorge Silveti..

Roberto Ferreyra es personal permanente de la provincia desarrollando sus actividades en la Dirección de Estadísticas y Censos de Santiago del Estero, e integra junto a Silveti(socio-gestor) el grupo de expertos para la actualización del Producto Bruto Geográfico de Santiago del Estero, como contraparte de la provincia,

4.2 Indique de manera similar los mecanismos de interacción con otros grupos que contribuyan de manera significativa a la ejecución del proyecto

Con el grupo de expertos contratados por el CFI para la actualización del PBG de Sgo. del Estero se comparten objetivos, constituyendo el PBG un insumo básico para la consecución del proyecto. La gestión de datos del PBG aporta contactos, redes y relaciones vitales, además de los propios datos. De hecho el centro operativo del PBG se fijó en la Dirección de Estadísticas y Censos, dependiente del Ministerio de Economía, ente que solicita al CFI la financiación del proyecto PBG, y además es un informante clave para el presente proyecto.

6. Aspectos Éticos

Aspecto ético

¿Usted considera que la propuesta o plan de trabajo además de ser evaluado desde el punto de vista académico debe ser analizado desde el punto de vista ético o de seguridad?

No Si

La propuesta comprende alguno de los objetos y usos identificados en la investigación humana?

- Estudios farmacológicos y tecnológicos: No Si
- Estudios clínicos, quirúrgicos y básicos: No Si
- Estudios epidemiológicos, sociales y psicológicos: No Si
- Uso del equipamiento médico: No Si
- Uso de equipamiento de diagnóstico por imágenes y de radiación: No Si
- Uso de historias clínicas: No Si
- Uso de muestras biológicas: No Si
- Estudios de comunidades aborígenes: No Si
(Ver Ley 25.517) +

Si alguna de las respuestas anteriores es si, excepto la de estudios de comunidades aborígenes
Indique si dispone de informes del comité de ética acerca del plan de investigación:

No Si

7. Aspectos de Seguridad Laboral Ambiental y Bioseguridad relacionados con el proyecto

Seguridad, Salud Ocupacional y Bioseguridad

Declaración relativa a Seguridad, Salud Ocupacional y Bioseguridad

¿El proyecto incluye la realización de tareas de campo (exposición a insectos vectores o contaminación, captura de animales silvestres, relevamientos, búsqueda y recolección de especímenes, recorrido en zonas agrestes, etc.)?

Si No

La institución donde realiza su trabajo cuenta con un Profesional o Técnico Matriculado en Higiene y Seguridad Laboral?

Si No No Corresp.

En su lugar de trabajo ¿existe un Comité de Seguridad o Bioseguridad?

Si No No Corresp.

¿Ud. o el personal relacionado con el proyecto puede estar expuesto a Riesgos Físicos (electricidad, radiaciones y láser, cortes, atrapamientos con máquinas, etc.)?

Si No No Corresp.

¿En su proyecto se utilizan sustancias químicas (inflamables, cancerígenas, mutagénicas, teratogénicas, irritantes, corrosivas, combustibles, etc.)?

Si No No Corresp.

En caso afirmativo, ¿cuáles son esas sustancias químicas?

¿El manejo de sustancias químicas peligrosas se realiza utilizando campanas de extracción?

Si No No Corresp.

¿Su proyecto involucra manipulación o exposición a riesgo biológico (animales, sangre u otros tejidos, fluidos o células humanos o animales, microorganismos, organismos o microorganismos genéticamente modificados, insectos vectores, etc.)? Considere que la exposición puede ser involuntaria por contaminación de la muestra en estudio (biopsias, restos, piezas arqueológicas, etc.)

Si No No Corresp.

En caso afirmativo, ¿cuál es el nivel de Bioseguridad de las instalaciones donde trabaja?

----- Seleccionar -----

Si su proyecto implica exposición a riesgo Biológico, involucra estudios con pacientes o con animales, o puede generar algún tipo de impacto ambiental ¿ha sido aprobado por el Comité de Seguridad o Bioseguridad de su institución?

Si No No Corresp.

Se realiza la Inmunización o Vacunación para todo el personal de su Proyecto que guarda relación con las tareas que en este se desarrolla (hepatitis B, Tétanos, otra vacunación específica, etc.)?

Si No No Corresp.

Se realizan advertencias o trabajos diferenciados y segregados de los distintos riesgos a mujeres embarazadas o en períodos de lactancia o inclusive en edad fértil?

Si No No Corresp.

¿Existe un sistema de Gestión de Residuos (peligrosos de riesgo químico -solventes, colorantes, ácidos, metales pesados, compuestos clorados, etc-, patogénicos y domésticos)?

Si No No Corresp.

El personal involucrado en el proyecto ha recibido capacitación en materia de Prevención (accidentes y enfermedades profesionales, uso de elementos de seguridad)?

Si No

¿Cuántas personas (de su proyecto o de otros) desarrollan sus actividades en su espacio de trabajo (laboratorio/s, oficina/s, etc)?

¿De cuántos metros cuadrados se dispone para la cantidad de personas que indicó en el punto anterior?

Recursos Financieros

10. Aval de la Institución donde se realizara el proyecto

Este aval será una clara recomendación del interés que el proyecto a financiar representa para la Institución. El mismo se formaliza con la firma del Decano de la Facultad, Director de Instituto y del Jefe de Cátedra.

El compromiso de colaboración de esta institución es necesario para la gestión y ejecución del proyecto de investigación

Firma Jefe de Cátedra

Firma Directora

Firma Decana

Cuentas Sociales Regionales

Centro de Demografía y Población (CEDEP)

FHCSyS UNSE

Lugar y fecha

Santiago del Estero, 15 de Diciembre de 2012

11. Declaración Jurada

Por la presente me responsabilizo de la exactitud de la información suministrada y de conocer y aceptar el Régimen de Subsidios y Rendición de Cuentas.

Director del Proyecto: Prof. Jorge Luis Silveti

Firma del Director:

